



OEM – SALES MANAGER (M/W/D)

Wir die Pinion GmbH sind ein junges, aufstrebendes Unternehmen, das sich zum Ziel gesetzt hat, die besten Fahrradschaltgetriebe der Welt zu bauen und die Zukunft der neuen Mobilität aktiv mitzugestalten. Schon jetzt sind wir Technologieführer in der Fahrrad-Getriebetechnik und unsere Produkte bilden den Maßstab für höchste Ansprüche. Über 100 internationale Fahrradhersteller vertrauen auf unsere Antriebstechnologie. Als Teil der BRP Gruppe stehen wir im Schulterschluss mit weltweiten Marktführern im Bereich der Freizeit- und Powersport Produkte und treiben unsere Internationalisierung aktiv voran.

Wir schaffen dies, weil wir an unserem Standort in Denkendorf in einem hoch motivierten Team mit viel Leidenschaft, Neugier, Spaß und Ehrgeiz gemeinsam an den Fahrradtrieben der Zukunft arbeiten. Und was gibt es Spannenderes als aktiv moderne und innovative Antriebs- und Schaltsysteme für Fahrräder und E-Bikes zu vermarkten und mit den führenden Bike-Marken hierfür zusammenzuarbeiten?

WILLST DU DIESE BEGEISTERUNG MIT UNS TEILEN?

AUFGABEN, DIE DICH BEGEISTERN ...

- Verantwortung für die individuelle technische und kaufmännische Betreuung unserer OEM-Kunden
- Aktive Marktbearbeitung durch die Akquise von Neukunden in den zugeordneten Regionen (Europa)
- Mitwirkung bei der strategischen Vertriebsplanung und operative Umsetzung der Sales-Strategie im eigenen Verantwortungsbereich
- Erstellen von Kunden-, Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Identifizierung von zukünftigen Kundenanforderungen, Impulsgeber für das Produkt-Management und die nachhaltige Produktentwicklung
- Ausgestaltung und Weiterentwicklung des CRM-Systems und des Vertriebscontrollings
- Präsentation von Pinion im Rahmen von Kundenveranstaltungen und Messen

DEIN PROFIL, BEGEISTERT UNS ...

- Mehrjährige erfolgreiche Tätigkeit im Vertrieb von technischen Produkten, idealerweise im Bike-Umfeld
- Umfassendes technisches Know-how, idealerweise im Bereich Antriebs- und Fahrradtechnik
- Sehr gute kaufmännische oder technische Qualifikation
- Leidenschaft für 's Biken und eine gute Vernetzung in der Bike-Branche
- Kundenorientierter und zielgerichteter Kommunikationsstil
- Verhandlungsgeschick, Eigeninitiative, Ergebnisorientierung und Flexibilität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; Französisch als weitere Sprache ist vorteilhaft

EIN UMFELD, DAS BEGEISTERT ...

- Langfristige Perspektiven in einem dynamisch wachsenden Unternehmen in einer Zukunftsbranche
- Spannende und herausfordernde Aufgaben mit Gestaltungsmöglichkeiten und Eigenverantwortung
- Wertschätzende Unternehmenskultur mit einem kollegialen Arbeitsumfeld und viel Bike-Begeisterung
- Freiräume für kreatives Arbeiten und Teamaktivitäten
- Flexible Arbeitszeitmodelle und attraktive Sozialleistungen
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

WILLKOMMEN IM PINION-TEAM ...

Wir freuen uns über Deine Begeisterung für die Position und Pinion sowie Deine Bewerbung per E-Mail an: kariere@pinion.eu

Du hast fachliche Fragen oder Fragen zum Bewerbungsprozess?

Deine Ansprechpartnerin: Regine Link

Pinion GmbH | Heerweg 19 | 73770 Denkendorf | Tel.: 0711 217 491 615